

Pyramid CRM/Säljstöd



Ett verktyg för den effektiva säljaren

Vid all försäljning gäller det att skapa förtroende och hålla ordning och reda på vad som är gjort och vad som ska göras. Du lär dig samla, spara och följa upp information om dina kunder och kontakter, offerter, order, priser etc.

På kursen lär du dig hitta stöd både för den egna personliga effektiviteten och för samarbetet med dina kollegor.

Efter kursen

Efter kursen kan du på ett effektivt sätt hantera offerter, bygga upp kontaktregister, registrera och kontrollera aktiviteter kring kunder. Du kan även göra utskick i samband med aktiviteter och delegera arbetsuppgifter med mera.



Pris

Heldagskurs

2.900 kr (moms tillkommer)

Lunch och fika samt kursdokumentation ingår.
Du har även tillgång till egen dator.

Kontakta oss för mer information
info@devisum.se
021-83 04 00 | 018-470 44 00

Vem är du som kursdeltagare?

Du som vill ha total kontroll på din säljverksamhet med information om kunder/kontakter/medarbetare, offerter och order med mera.

Kursinnehåll

- Inställningar för säljstöd och arbetsplats
- Personalregister
- Kontaktregister
- Mappar
- Prospekt- och offerthantering
- Aktiviteter
- Påminnelser
- Aktivitetsstudio
- Utskick- och mailkoder
- Kalender/Att göra aktiviteter
- E-sälj
- E-sälj kund

Förkunskaper

- Viss Windows- och datorvana
- Grundläggande Pyramidkunskaper

